

«Plus un fabricant crée de la valeur ajoutée pour ses partenaires, plus il les fidélise»

Les partenaires font partie intégrante de la solution choisie par un client : Un système eLearning bien conçu vous aidera à être prêt.

Pour contrôler efficacement leurs canaux de vente, les fabricants doivent avoir une méthode de transfert des connaissances viable pour toutes les parties. Cette méthode doit pouvoir être évaluée très facilement.

Coût, flexibilité et réponse en temps réel aux changements sont quelques-uns des avantages recherchés qui poussent maintenant les fabricants à substituer leurs anciennes méthodes de formation coûteuses et rigides par une formation en ligne plus flexible et plus productive.

Programmes de formation et de certification appropriés, accessibilité à une information sur l'offre produit-service à jour sont quelques exemples qui réduiront temps et coût pour les acteurs de vos canaux de ventes. Des partenaires bien informés et reconnus représenteront un véritable avantage concurrentiel pour les opérations et les efforts de pénétration des marchés d'un fabricant.

Les partenaires commerciaux font partie intégrante de la solution choisie et achetée par un client !

Tout manquement à contrôler correctement la compétence d'un partenaire aura un impact immédiat sur les ventes et la satisfaction client. Il ne s'agit pas là d'un effort d'un jour mais bien d'un effort permanent qui aidera à maintenir l'organisation compétitive. Un système eLearning bien conçu offre un retour sur investissement rapide et facile à mesurer. Il établit une expérience de formation et de certification et s'intègre facilement à l'infrastructure existante.

Un système eLearning aide à résoudre les défis posés par le monde des affaires actuel aux managers des partenaires commerciaux. Il fournit une plateforme pour développer, mettre à jour et mesurer les qualifications des partenaires commerciaux.

La chaîne de valeurs en devient plus efficace ce qui entraîne une augmentation des ventes et de la satisfaction client.

